

# miyu 女友

星时尚中文杂志 FEB 06 \$5.00

## LOVE PHOBIA

### 恋爱快闪族

# HOW TO FIND MR RIGHT

- 文芳、名顺及6对爱侣谈爱情
- 从星座找爱情
- 情人节套餐好推荐



## 范文芳

### 爱情像燕窝

## DO YOU SHARE TOO MUCH?

### 别把隐私到处说

## HOTTEST TREND

### 睫毛嫁接术越来越自然

# 20

## 春夏提袋 BAGS IN DEMAND

## 瑜伽 搏击操 皮拉提斯

### 教你选合适的运动



# 我的事业由我掌控 ENTREPRENEURS WANTED

年轻的生命，自己掌控，于是有人选择脱离员工身份，自己当老板，不管外面风大雨大。

谁说新加坡男人缺乏闯出自己事业一片天的魄力？谁说他们只愿意打一份铁饭碗的工？都市年轻老板，成功道路如何走出来？

和栋专访7名充满干劲的男老板，探讨创业在他们事业生命中的意义。

摄影 VERONICA TAY 造型 CHIAO EN 化妆 SHERRILEY SEAH & JORDIE SEAH, THE HAIR SALON 发型 RAYE, INBACKSTAGE

## 吴为和 PETER

33岁 ODEX

### 关于创业

Peter从小就是日本动画迷。但本地以前并没有日本正式授权发行的日本动画录像带或光碟。至少，在Peter的公司成立前没有。

1996年，Peter大学毕业，对日本动画狂热不减，也就更无法容忍只能买到盗版录像带的情况。日本动画在日本、美国、台湾、香港及韩国等国家与地区，拥有庞大的市场。为什么新加坡到了当时仍然只是盗版来满足日本动画迷？而竟然没人做过，谁露出过第一步，谁就拥有抢先的优势。

就这样，Peter毅然决定做领头羊，直接本地广大日本动画迷。Peter的日常业务，就是直接向日本方面购买日本动画片，然后为片子进行本地惯用语言的配音，或打上中文字幕，再卖给电视台，或制作成VCD和DVD，卖给零售店。

公司成立最初，其实Peter并没有相关的业务知识，包括绘图设计、影像剪辑、字幕处理、配音等。他甚至不知道制作母带Beta SP是什么。在这样的情况下，破钉子是肯定的。日本动画片商为什么要授权给几个对这一行一窍不通、刚踏入社会的年轻人？万事起头难——Peter深切感受到。

在成功发行了几部动画片之后，另一个难题出现了——当时的本地动画片市场，几乎都被盗版商给垄断。取这些盗用知识产权盗版，比Peter他们更加麻烦费时的盗版商较量，Peter形容，几乎等于在执行“不可能的任务”。

凭着苦干精神，Peter成功解决了盗版问题。而接下来的难关，则是电视台不愿再播放日本动画，零售店也不愿再进货片子。这是最后的两个难题，也是Peter留在这行所要持续面对的挑战。

对于一毕业就选择自己当老板，Peter说，原因还是回到他创业的根本动机——新加坡当时没

## DERRICK SEETO

32岁 CONVERTIUM, PINK PARLOUR

### 关于职业

Derrick之前用技术帮不一样的公司的老板。其一，Conwertium是一间IT公司，在Derrick于2001年，接近.com时代结束时，与网站合作的，因而向客户卖广告于网络平台上提供软件资讯。并与网上多间网站或商家及网络行销机构。公司的客户包括Vindex.com等。接着自行创办，SAMU, NETS, 直落乌, Doreau等等。其二则是Pink Parlour, 一间女性身体公司，提供niche, 美甲等身体护理。

Derrick之前亦从事从事IT及互联网相关工作，在离职与朋友创业，由于本身是创业者与生意的经验，所以能由IT行业在多种都特别感兴趣。Derrick发现亚洲市场其实有很好的商业模式和客户。在.com到了尾声时，很多.com公司关门，Derrick和他的公司亦被收购决定继续自己发展的下去，继续与已有的客户联系——在一个全新的公司Conwertium底下。至于Pink Parlour, Derrick是愿意的条件的议并Windex让他有机会参与。Derrick觉得，他的事业能到今天，很大部份是因为他遇到了好的合伙人。

看起来，这两间公司在开始都很多了经验的问题，但两间公司的状况却好像迥然有异，不靠他人的经济资助。据说，当他现在回头来看，实在是要感谢上帝。Derrick说，一间公司是不是应该搞下去，开门做生意的心心个月就给你一巴掌。

在创业家类的网站，Derrick从学到，钱就是老大，而且要现金才算。就算你在现实世界最棒的客户，一天来销售成功，但只要你的银行户口空空如也，那你也不可有存进太多。以Derrick的情况来看，Conwertium的客户付款时都很及时的，而Pink Parlour则根本就是现金交易的意思。

开始Conwertium之前，Derrick那算是很专业的专业人士。但在行销市场深入了，他发现其实做自己的一番生意想法可能可以做得更出色。他说：“在大企业上班，除非你是最卓越的人马，不然你一定是朝不保夕的，你自己的生意，那根本就不会会怨天尤人，但是当上老板，你的命运却跟别人息息相关。他们要你走，就根本不会管你是不是能做出成绩。一句‘你是公司的决定’，就对你死刑。”

### 关于成功

Derrick将他的职业产品品牌Nike的广告词“Just Do It”来当作他的成功之道。一定要克服心理障碍，证明所有怀疑你的人，他们是错的。对客户，一定要诚恳，要知道你到底做了什么，记得答应了别人什么。

### 人生哲学

不断尝试新的品牌——那是成功的重要法宝。

### 创业忠告

Derrick给年轻创业者的忠告是：1. 确保资金足够，最好有多余，因为你会在你完全没想到的情况下动用到。2. 调整你对自己薪资的要求，因为创业初期你永远是家中的一个拿到薪水，甚至无薪可靠的人。3. 背一块钱，就等于是赚了一块钱。4. 而营销推广与宣传是非常非常重要的一环，别忽视品牌行销，你的生意是不能得完全靠它。5. 别太担心你的竞争对手，不要说完全不去理会，而是不能把时间花在你自己的生意上。

